



**Презентация
франшизы**





О компании

Компания **Мини Лэнд** занимается оптово-розничной торговлей товарами следующих категорий:

- ТЕКСТИЛЬ, ОДЕЖДА, АКСЕССУАРЫ
- КАНЦЕЛЯРИЯ
- ДЕТСКИЕ ТОВАРЫ
- МЕЛКАЯ БЫТОВАЯ ЭЛЕКТРОНИКА И АКСЕССУАРЫ
- ТОВАРЫ ДЛЯ СПОРТА
- ТОВАРЫ ДЛЯ КРАСОТЫ
- ПАРФЮМЕРИЯ
- АВТОАКСЕССУАРЫ
- ТОВАРЫ ДЛЯ ДОМА И УЮТА

За время работы мы стали безусловным лидером в данном сегменте на рынке Владивостока. Имеем надежные и долгосрочные отношения с поставщиками и покупателями.





Мини Лэнд – ЭТО:

- **Мультибрендовый магазин**, который имеет огромную линейку ежедневно обновляющегося ассортимента товаров из Японии, Кореи и Китая;
- **Магазин низких цен и доступных товаров** от мировых брендов, зарекомендовавших себя на азиатском рынке;
- Возможность приобрести товары для себя и всей семьи в одном месте;
- **Это уютная обстановка**, приветливый персонал, внимательность к клиентам, это конкурсы и подарки, это маленькая страна, в которую хочется возвращаться снова и снова.

В 2019 году руководством компании принято решение о развитии по схеме франчайзинга.



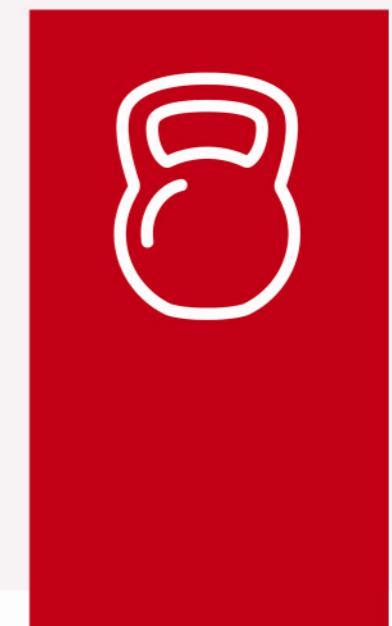
Преимущества франшизы:

- **Мы предоставляем бизнес под ключ:** от поставки мебели и всего оборудования в нашем фирменном стиле (производство дешевле чем у местных производителей), до предоставления брендбука, анализа и совместного разбора заказываемого ассортимента от каждого производителя, сопровождение и рекомендации по маркетинговым проектам;
- **У нас уже заключены договора** на самых выгодных условиях с компаниями-гигантами на азиатском рынке - это Miniso, Yoyoso, 2368, llahue, Yosun Good, Ximiso (Ximivogue);
- Мы постоянно работаем над расширением списка компаний-поставщиков;
- **У нас максимально упрощена система осуществления заказов,** отлажена система логистики, обновление ассортимента товаров из-за количества сотрудничающих с нами компаний происходит ежедневно



Преимущества франшизы:

- **Финансовая выгода** приобретения нашей франшизы относительно сотрудничества с одним только брендом колоссальна, ведь договор об использовании франшизы одного только бренда начинается с 5 млн. руб. (Miniso, например, от 32 млн. рублей со сроком окупаемости в 2 года), мы же предоставляем по конкурентноспособной цене большую линейку брендов, над расширением которой мы постоянно работаем;
- **Невысокий стартовый капитал;**
- **Минимальные риски;**
- **Яркий и запоминающийся бренд, легкая тиражируемость;**
- **Продуманные до мелочей стандарты работы;**





Преимущества франшизы:

- **Работа на узком специализированном рынке** с высокой емкостью и прибылью;
- **Контроль качества** на каждом этапе;
Быстрый выход на запланированные финансовые показатели под контролем наших специалистов;
- **Помощь и поддержка** на всех этапах сотрудничества;
- **Комплексные поставки товара**, оборудования и расходных материалов по лучшим ценам.





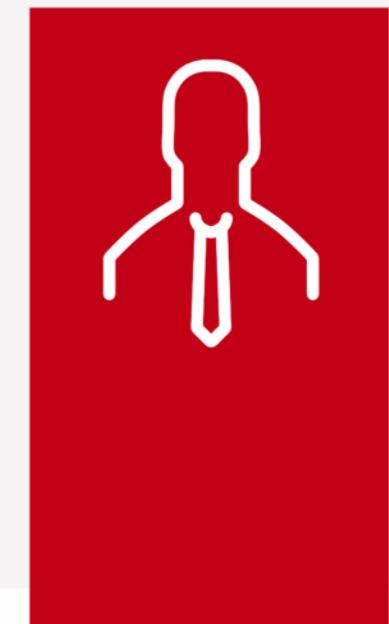
Что получают наши партнеры:

- **Отложенную систему** заказов с компаниями-поставщиками;
- Прозрачную и простую систему оплат;
- **Составление 3Д дизайн-проекта** будущих точек продаж в фирменном стиле, в короткие сроки (до 5 дней);
- **Изготовление под ключ торговых витрин**, прилавков, стеллажей под торговую точку на фабрике в Гонконге по самым выгодным ценам;
- **Сопровождение маркетинговых проектов**, предоставление разработанных проектов маркетинговых мероприятий, доступ к макетам и разработкам маркетингового отдела головного офиса;
- **Сопровождение в адаптации систем** учета франчайзи;
- Возможность непосредственного самостоятельного диалога с представителями всех брендов уже при оформлении 2-3 оптового заказа и в дальнейшем.



Что получают наши партнеры:

- **Полноценный прибыльный бизнес** по продаже косметики
- **Отложенная система поставки товара**, собственный склад с большим ассортиментом на складе.
- **Конкурентные цены** на всю продукцию
- **Право использовать торговый знак** франчайзера, опыт и модель бизнеса компании.
- **Бизнес-процессы** и технологии работы, основанные на большом опыте финансово-хозяйственной деятельности.
- **Пошаговый план** и инструкции по запуску, в т.ч. маркетинг запуска.
- Возможность получить эксклюзивное право представлять нашу компанию в своем городе.





Инвестиции:

Закупка торгового оборудования, инвентаря, расходных материалов	400 000 ₽
Доставка оборудования	225 000 ₽
Кассовая и противокражная системы	100 000 ₽
Ремонт помещения	110 000 ₽
Маркетинг открытия	50 000 ₽
Первая закупка товара	1 205 000 ₽
Обеспечительный запас товара	700 000 ₽
Паушальный взнос	отсутствует





Как и сколько зарабатывают наши франчайзи

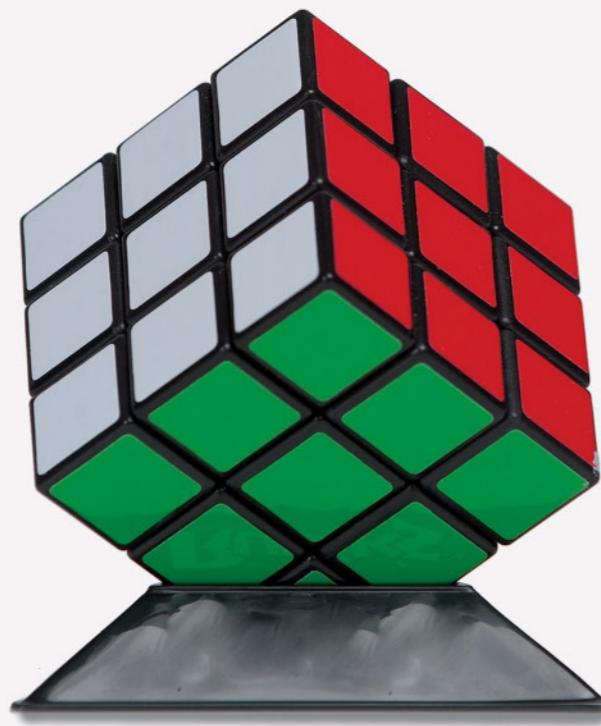
Доходы франчайзи складываются от реализации товаров

Зависит от города/региона и личной вовлеченности компании в собственном развитии.

Средняя прибыль франчайзи составляет в пределах:

**350 000 ₽ -
- 500 000 ₽**





Требования к франчайзи:

Наличие **зарегистрированного юридического лица** или регистрация в качестве индивидуального предпринимателя.

Наличие **собственных средств** на покупку франшизы





Требования к помещению:

Площадь:

от 30 м²

Месторасположение:

**Высокий автомобильный
трафик**

Вода:

Электричество:

Возможность размещения наружной рекламы



Свяжитесь с нами

