




ФРАНШИЗА ПОЧТОВЫХ УСЛУГ

стань частью эффективного почтового оператора
федерального уровня



Франшиза "Федеральной почтовой службы" —
это франшиза от известного, надежного
партнера и коммерчески успешная инвестиция
в динамично растущую отрасль,
не подверженную влиянию кризисных факторов

“Федеральная почтовая служба” является одной из ключевых фигур рынка почтовых услуг и одним из общепризнанных лидеров отрасли.

“Федеральная почтовая служба” (“ФПС”) – это негосударственный почтовый оператор федерального масштаба в сегменте b2b.

Основное направление деятельности:

Доставка корреспонденции внутри города и области.

■ с 2009 года успешно работаем на территории Российской Федерации

■ в 25 регионах открыты представительства компании

■ Лицензия на оказание услуг почтовой связи на территории РФ, выданная Федеральной службой по надзору в сфере связей, информационных технологий и массовых коммуникаций

■ Более 1000 постоянных клиентов доверяют компании свою ежемесячную корреспонденцию

Наши принципы:

сохранность, конфиденциальность, надежность и оперативность

Спектр услуг:

прием, обработка, перевозка и доставка почтовых отправлений, деловой и личной корреспонденции как юридическим, так и физическим лицам

Отличия от конкурентов:

мобильность, ответственность, усовершенствованные технологии, автоматизация большинства бизнес-процессов позволяют нашей компании быть лидером и существенно опережать конкурентов в своем сегменте

Постоянные клиенты
компании “ФПС”



Налоговые инспекции



Пенсионный фонд



Управление судебных
приставов



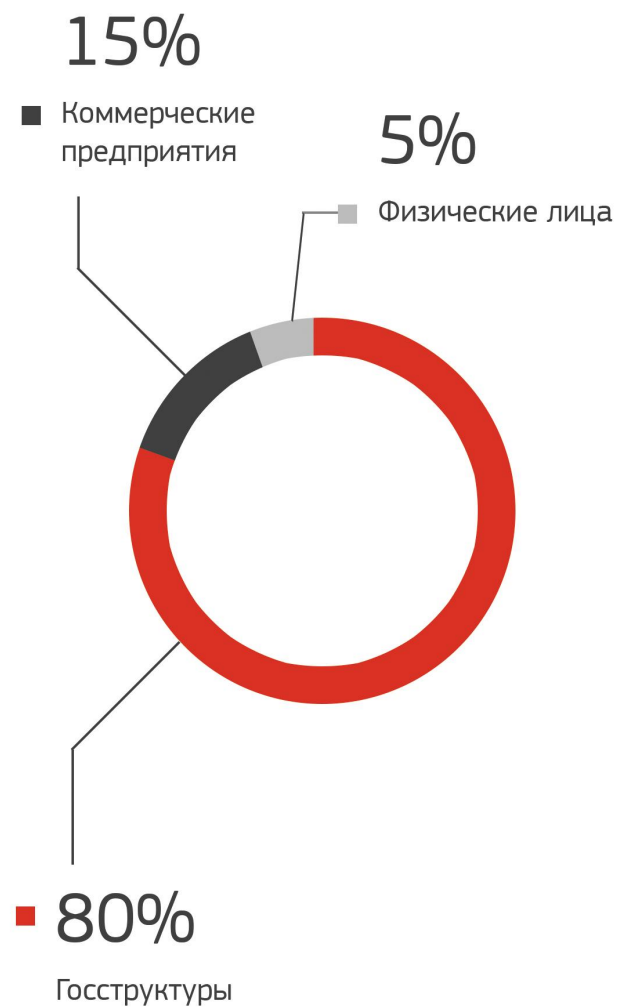
Городские и районные
суды



Фонды социального
страхования

*и другие крупные
муниципальные
и коммерческие
организации...*

Структура клиентского портфеля



Основные клиенты — корпоративные заказчики:

- государственные и муниципальные учреждения
- коммерческие организации

Ключевые клиенты компании:

- Налоговые инспекции
- Пенсионный фонд
- Управление судебных приставов
- Городские и районные суды
- Мировые судьи
- Фонды социального страхования
- Крупные страховые компании
- Банки
- и многие другие

Специфика и перспектива бизнеса "ФПС"

Почему предоставление почтовых услуг "ФПС" — актуальный бизнес?

✓ Высокий, растущий спрос

Деятельность любой современной компании, государственного учреждения требует постоянного обмена различного рода документацией с поставщиками, партнерами, заказчиками, подрядчиками, частными лицами, поэтому спрос на почтовые услуги только растет

✓ Растущие требования к качеству обслуживания

Документооборот современной компании — сложный механизм, от которого требуется не только безукоризненная работа, но и высокое качество обслуживания. Работая крупными заказчиками, у "ФПС" сформировались высокие стандарты обслуживания

✓ Предоставление гарантий сохранности, конфиденциальности и сроков доставки

"ФПС" гарантирует 100% сохранность пересылаемой документации, конфиденциальность получаемой от клиентов информации и соблюдение заявленных сроков доставки, чем выгодно отличается от конкурентов

Доставка документов в современном бизнесе — один из базовых процессов коммерции

"Федеральная почтовая служба" решает одну из ключевых задач деловой коммуникации любого бизнеса — оперативной, ответственной и конфиденциальной доставки корреспонденции

Преимущества и отличительные особенности компании “ФПС”:

1

Оперативная работа с большим объемом корреспонденции

умение грамотно и оперативно обрабатывать и пересылать большие объемы почтовых отправлений

2

Четкие должностные инструкции

Вся работа курьеров построена на принципах строгого следования должностным инструкциям в любых ситуациях

3

Гибкость в работе и конкурентоспособная цена

доступная, конкурентоспособная стоимость услуг компании ФПС и гибкая тарифная политика

4

Штат сотрудников

большой штат высококвалифицированных сотрудников

7

Автоматизация процессов

автоматизация большинства бизнес-процессов, связанных с приемом, обработкой, перевозкой и доставкой почтовых отправлений, а также с бухгалтерским учетом, взаиморасчетами с клиентами и общим управлением бизнесом

6

Гарантия сохранности и сроков доставки

отношения с клиентами компании регламентируются специальным договором, дополнительно повышающим ответственность ФПС по сохранности вверенных почтовых отправлений и сроков их доставки

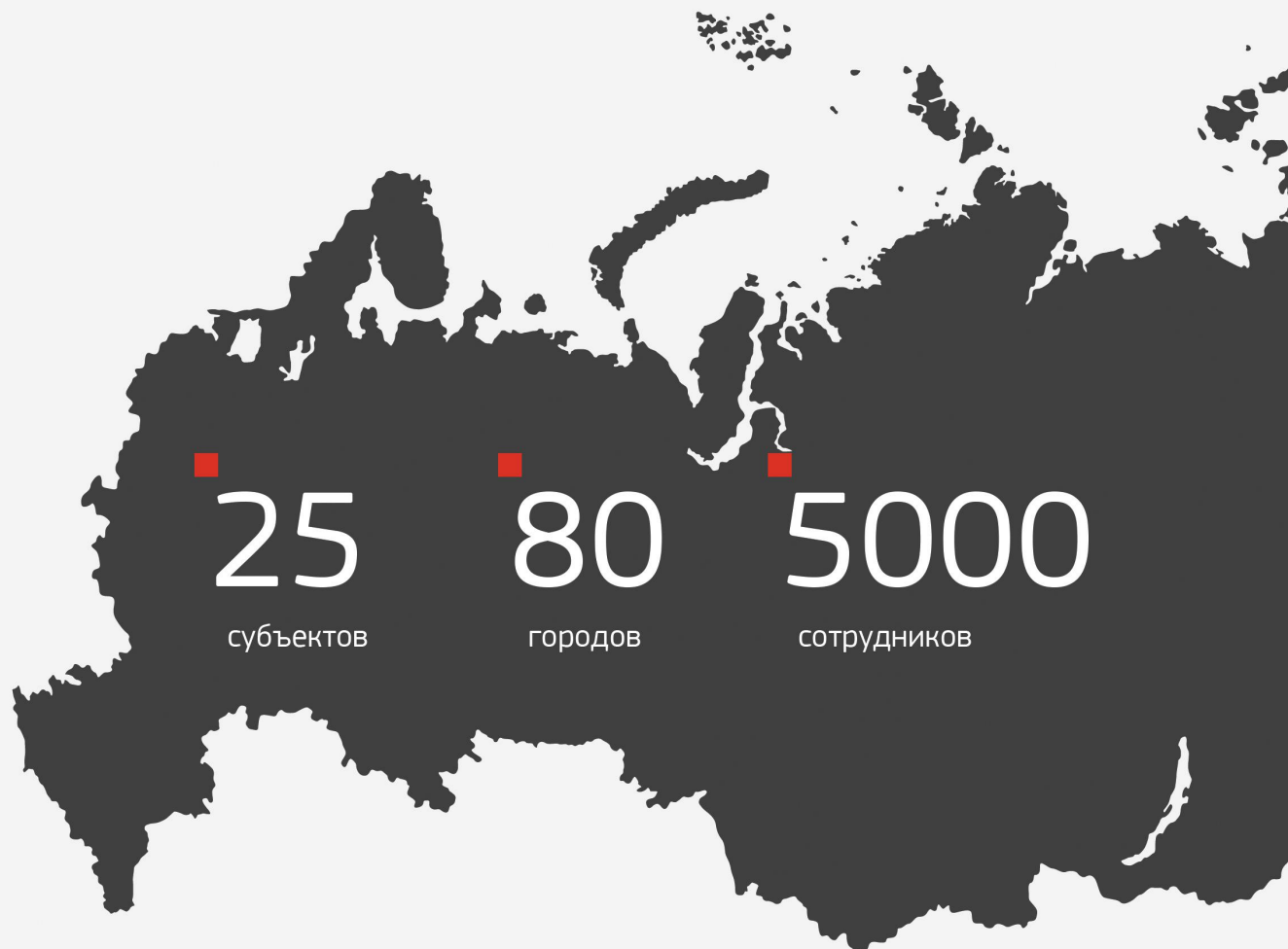
5

Скорость доставки

более быстрая доставка корреспонденции в сравнении с государственным почтовым оператором и многими альтернативными коммерческими курьерскими службами



Регионы присутствия



Несмотря на богатую историю и уже существующую разветвленную филиальную сеть, компания “ФПС” продолжает расти и развиваться.

Мы приглашаем частных предпринимателей и юридических лиц во всех регионах Российской Федерации и за ее пределами к сотрудничеству по схеме франчайзинга.

Мы заинтересованы в новых партнерах не только в тех регионах, где нет представительств, но и в открытии дополнительных офисов в регионах присутствия.

Почему франшиза "ФПС"?

Франчайзинг компании "ФПС" позволит вам построить прибыльный бизнес при экономии ресурсов и времени на формирование стандартов сервиса и услуг, бизнес-процессов, маркетинг и рекламу.

1

Бизнес-модель

Проработанная бизнес-модель от начала деятельности до выхода на устойчивый уровень прибыли.

99% клиентов - постоянные клиенты со стабильным спросом.

3

Партнерство

Развитие бизнеса на федеральном уровне

5

Технологии

Предоставление эффективного программного обеспечения для управления основными процессами

2

Обеспечение заказами

Гарантия постоянного потока новых потенциальных клиентов

4

Обучение

Полноценное обучение и стажировка сотрудников, поддержка и консультирование на всех этапах работы

Что компания “ФПС” предлагает партнерам-франчайзи?

- ✓ гарантированная бессрочная помощь в формировании базы клиентов
- ✓ возможность открыть свой собственный бизнес под эгидой уже известного и раскрученного бренда
- ✓ вложение инвестиций в развивающуюся отрасль, не подверженную влиянию кризисных факторов
- ✓ минимальные и оптимально просчитанные инвестиции для организации предприятия подобного рода
- ✓ использование оригинальных и проверенных временем технологий организации работы почтовой службы
- ✓ набор четких инструкций по организации и ведению бизнеса
- ✓ готовые дизайнерские стандарты организации (бренд-бук с фотографиями и описанием фирменного стиля компании, оформления офисов, вывесок, и униформы сотрудников)
- ✓ готовая система расчета тарифов на услуги с ориентацией на рентабельность бизнеса и оптимальные сроки окупаемости вложенных средств
- ✓ отработанные методики подбора персонала
- ✓ частичная передача действующей клиентской базы и описание конкурентной ситуации в том регионе страны, где планируется открытие филиала по франшизе
- ✓ регулярная консультационная, техническая и юридическая поддержка в процессе сотрудничества
- ✓ специально разработанное программное обеспечение, призванное облегчить процессы контроля, учета и логистики клиентских отправок
- ✓ бесплатное обучение сотрудников: каждый сотрудник-курьер компании проходит регулярные тренинги, где рассматривается решение нестандартных задач, обсуждаются возможные ситуации и пути выхода из них и т.д.
- ✓ бесплатное обучение франчайзи, как руководителя автономного филиала

Что необходимо:

Требования к партнерам-франчайзи:

- ✓ наличие зарегистрированного юридического лица

Условия сотрудничества с партнером-франчайзи

Требования к потенциальным партнерам-франчайзи: статус индивидуального предпринимателя (ИП) или наличие зарегистрированного юридического лица

Требования к помещению: площадь помещения от 20 кв.м.; местоположение на центральных улицах города, в местах массового скопления людей на цокольном этаже здания с отдельным входом и возможностью разместить фирменную вывеску; близость к транспортным развязкам и остановкам общественного транспорта; наличие персонала и всех необходимых коммуникаций внутри помещения – электричество, телефония, Интернет и т.д.

Финансовые условия: единовременный стартовый платеж – 150 тыс.руб.

www.fpspost.ru info@fpspost.ru +7(495)111-11-11

Требования к помещению:

- ✓ площадь помещения от 20 кв.м.;
- ✓ местоположение на центральных улицах города, в местах массового скопления людей на цокольном этаже здания с отдельным входом и возможностью разместить фирменную вывеску;
- ✓ близость к транспортным развязкам и остановкам общественного транспорта;
- ✓ наличие парковки;
- ✓ наличие всех необходимых коммуникаций внутри помещения – электричество, телефония, Интернет и т.д.

Финансовые условия:

- ✓ Единовременный стартовый платеж – от 50 тыс. руб. (платеж зависит от города)
- ✓ Ежемесячные выплаты в пользу франчайзера (роялти) – 10% от общей выручки филиала франчайзи.

Инвестиции:

- ✓ Размер требуемых инвестиций на организацию и запуск бизнеса – от 500 000 до 1 000 000 руб.

Ежемесячная прибыль — от 140 000 р.

Срок окупаемости инвестиций — 5-7 месяцев



Три шага к организации прибыльного бизнеса



1 ШАГ

Напишите на нашу почту
или позвоните нашему
менеджеру

2 ШАГ

Изучите детали,
подберите место

3 ШАГ

Подпишите договор,
и мы поможем Вам
подготовить открытие!





Контакты

Компания «Федеральная Почтовая Служба»

Агарков Алексей

Руководитель департамента развития

Тел.: +7 920 125 9645

Эл.почта: aa1@fpspost.ru

Сайт: www.fpspost.ru