



авТО  ар

Презентация франшизы сетевого автосервиса

Предложение для потенциальных партнеров по открытию собственного авторизованного сервисного центра

● <http://авто-дар.рф>

● avtodar56@inbox.ru

● 8 (3532) 400-900

Компания “АвтоДар” —

- оказывает широкий спектр услуг владельцам легковых автомобилей и коммерческого транспорта отечественного и зарубежного производства
- имеет многолетний опыт работы на автомобильном рынке
- применяет самые передовые технологии, используемые официальными дилерами ведущих европейских производителей

15 лет

компания успешно работает на российском рынке с 2001 года



головной офис находится в Оренбурге



клиентами “АвтоДара” являются как физические, так и юридические лица



Направления деятельности компании



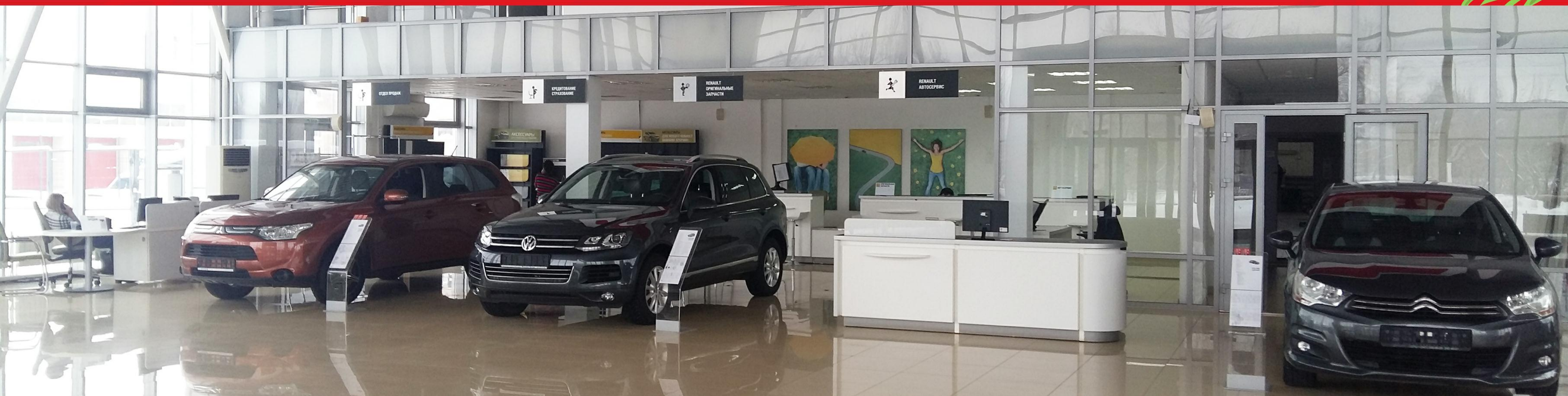
Техническое
обслуживание
дилерских автомобилей
находящихся
на гарантии



Ремонт
и техническое
обслуживание
прочих автомобилей



Купля-продажа
подержанных
автомобилей
с пробегом



Рынок автосервисных услуг — это рынок со стабильно растущим спросом.

Число автомобилей в России растет и происходит стремительное развитие инфраструктуры по обслуживанию автомобилей.



Пришло время сетевых автосервисов, где комфортное обслуживание сочетается с приемлемыми предсказуемыми ценами

Услуга №1.

Техническое обслуживание автомобилей, приобретенных в дилерских центрах и находящихся на гарантии

- "Пилим" цену пополам — мы выполняем тот же спектр работ, что и специализированные дилерские центры, но стоимость наших услуг до 2-х раз ниже
- 100% сохранение официальной гарантии — в сервисной книжке транспортного средства ставится отметка о прохождении планового ТО
- Безупречный сервис — высокий уровень качества обслуживания и комфорта

Услуга №2.

Ремонт и техническое обслуживание прочих автомобилей

- После окончания гарантийного периода 90% автолюбителей остаются нашими клиентами, продолжают проходить ТО и осуществлять ремонт автомобиля у нас
- Высокий уровень сервиса и конкурентоспособные цены привлекают в наш автосервис широкий спектр клиентов

Компания "АвтоДар" несёт полную юридическую ответственность перед клиентом за выполняемые работы, а при возникновении спорных ситуаций с дилерскими центрами берет на себя заботу по их урегулированию

Автодар охватывает весь спектр услуг по продаже подержанных автомобилей:

- Комиссионная продажа, дистанционная продажа, срочный выкуп автомобилей, обмен, подбор автомобиля и поставка.
- Производится проверка юр. чистоты не только автомобиля, но и его хозяина. Это касается долговых обязательств (залог, кредиты, долги по ФССП, ограничение постановления на учет), штрафы (хозяина и автомобиля).
- Проверка автомобилей на состояние ЛКП, кузова и навесных деталей (база ГИБДД, специальное оборудование и опыт).
- Технический осмотр автомобиля на предмет неисправностей и износа (подвеска, жидкости, электрооборудование, узлы и агрегаты)



Покупка подержанных авто набирает популярность в России

Спрос на подержанные автомобили
в России превышает спрос на новые автомобили:

до
30% 

Покупатели оправданно считают покупку б/у автомобиля более рентабельной, так как новые автомобили теряют до 30% стоимости сразу же после выезда из автосалона



Покупая автомобиль с пробегом, можно купить машину более высокого класса за те же деньги, что и новый автомобиль, но классом ниже



Многие люди не могут позволить себе приобретение нового авто



Салоны “АвтоДар” сводят к нулю риски, возникающие при самостоятельной покупке автомобиля с пробегом через объявления о продаже

авто  ар

**Мы предлагаем вам готовую модель бизнеса,
которая доказала свою эффективность и прибыльность
на протяжении многих лет.**

Мы делимся с Вами нашим многолетним опытом работы, тем самым избавляя Вас от многочисленных ошибок в начальной стадии формирования вашего бизнеса.



Добро пожаловать в автоДар



Преимущества франшизы сети салонов “Автодар”:

- 1 ● Право использовать имя и успешный опыт компании с многолетней историей. АвтоДар - это узнаваемый бренд, который гарантирует устойчивый поток клиентов с первых дней открытия
- 2 ● Подробные инструкции по организации и ведению бизнеса
- 3 ● Помощь в подборе и обучении персонала, в поиске помещения и организации рабочих мест
- 4 ● Полный бренд-бук компании
- 5 ● Подключение и настройку программного обеспечения для осуществления полного цикла работы предприятия
- 6 ● Возможность приобретения запасных частей и расходных материалов по эксклюзивным ценам. Вы получаете привилегии, наработанные нами в течение нескольких лет
- 7 ● Рекламную, маркетинговую и консультационную поддержку на всех этапах работы
- 8 ● Размещение информации о филиалах наших партнеров на общем сайте компании со ссылкой на каждый регион
- 9 ● Регулярное ведение общей рекламной компании, направленное на развитие и продвижение всех автосалонов и сервисных центров, работающих под брендом “АвтоДар”
- 10 ● Отлаженные бизнес-процессы и технологии работы
- 11 ● *Размещение ссылок и информации о филиалах наших франчайзи в онлайн-магазинах и на интернет-площадках, что позволит им осуществлять коммерческую деятельность не только в своем регионе, но и по всей франчайзинговой сети*

Сколько зарабатывают наши франчайзи?

Центр ремонта и технического обслуживания

рентабельность
20-50%

коэффициент рентабельности достигается за счет низких закупочных цен на оригинальные автозапчасти и расходные материалы, а также за счет грамотно организованного производственного процесса с минимизацией финансовых потерь

Показатели на примере реального франчайзи под брендом «АвтоДар»:

площадь

100_{м2}

рентабельность

25%

количество постов

4

средняя выручка в месяц

1 900 000 руб.

количество клиентов в месяц

500

средняя прибыль в месяц

475 000 руб.

Рентабельность на примере популярной услуги:

замена комплекса ремней и роликов ГРМ для Renault Duster

стоимости услуги для клиента

17 300 руб.

чистая прибыль франчайзи (по состоянию на 01.2017)

4600 руб.

рентабельность

26,6%



Сколько зарабатывают наши франчайзи?

Организация
купли-продажи
автомобилей
с пробегом

прибыль франчайзи
от стоимости авто

3%

с машины за дополнительные услуги (осмотр,
мойка, полировка, химчистка и мелкий ремонт)

500 руб. - 10 000 руб.

Показатели на примере реального
франчайзи под брендом «АвтоДар»:

количество
клиентов в месяц

30

средняя прибыль
в месяц на продаже авто

540 000 руб.

дополнительная прибыль
на сопутствующих услугах

158 000 руб.



1

Наличие зарегистрированного юридического лица или статус индивидуального предпринимателя

2

Помещение под станцию ремонта и технического обслуживания автомобилей в собственности или аренде сроком минимум на 3 года и площадью от 50 м.кв.

3

В случае желаниа зарабатывать не только на ремонте и ТО, но и на продаже автомобилей с пробегом – наличие автосалона или открытого авто-рынка в аренде или собственности



Паушальный взнос
200 000 руб.

Роялти:

- При оказании филиалом-франчайзи услуг по ремонту и техническому обслуживанию автомобилей – **5% от общей прибыли филиала.**
- Ежемесячные взносы в рекламный бюджет – **1% от прибыли филиала.**
- При продаже автомобилей с пробегом – **1% от общего оборота франчайзи, включая расходы на рекламу.**



Базовые инвестиции в открытие бизнеса

Роялти:

- Аренда или покупка производственного помещения
- Приобретение и установка необходимого сервисного оборудования – **от 1 млн.руб.**
- Покупка мебели и офисной техники
- Внешнее и внутренне оформление автосалона в соответствии с фирменным стилем компании
- Первоначальный склад запасных частей и масел – **от 300 до 500 тыс.руб.**

Размер инвестиций зависит от площади и цены арендуемого или приобретаемого в собственность помещения, технического оснащения зоны обслуживания и ремонта автомобилей, а также уровня цен в конкретном регионе.

В целях экономии бюджета рекомендуем нашим партнерам приобретать б/у оборудование.



Контакты

Иванов Иван Иванович

- тел. 8 (3532) 400-900
- avtodar56@inbox.ru
- <http://авто-дар.рф>

