



магазин корректирующего и корсетного белья

**КОНЦЕПЦИЯ ФРАНШИЗЫ**



## О ФРАНЧАЙЗЕРЕ:

"Милый каприз" — это сеть магазинов корректирующего и корсетного женского белья, которая работает на рынке с 2008 года, а её головной филиал находится в г.Пенза.



с 2008 г.



## Наши магазины



имеют ярко выраженную специфику и ассортимент, что выгодно отличает нас от конкурентов и привлекает все новых и новых клиентов.

Практика показала, что корректирующее и утягивающее белье необходимо как полным, так и стройным дамам, чтобы одежда сидела безупречно. Эта вещь в гардеробе женщины просто незаменима, поэтому пользуется высоким спросом Среди российских покупательниц.



S

M

L

XL

XXL

XXXL

XXXXL

XXXXXL

XXXXXXL



# Быть красивой и иметь стройное тело

— это естественное желание каждой представительницы прекрасного пола.

XXXXXXL

XXXXXL

XXXXL

XXXL

XXL

XL

L

M

S



И корсетное бельё даёт такую возможность женщинам с любым типом фигуры. При этом визуальный эффект достигается моментально без долгих изнурительных тренировок и диет.



## ПРЕДЛОЖЕНИЕ ДЛЯ ПОКУПАТЕЛЕЙ ФРАНШИЗЫ:

Покупателям нашей франшизы мы предлагаем влиться в дружную команду и вместе развивать и расширять торговую сеть "Милый каприз", открывая магазины под этим брендом в разных городах и населенных пунктах Российской Федерации.

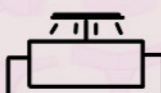




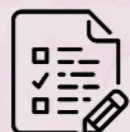
## ЧТО МЫ ПРЕДОСТАВЛЯЕМ СВОИМ ПАРТНЕРАМ:



Помощь в открытии торговой точки и оформлении интерьера.



Дизайн-макет фирменной вывески для магазина.



Перечень необходимого оборудования.



Обучение основам ведения данного бизнеса — передачу актуальных знаний и эффективного опыта работы в этой сфере.



Централизованные закупки товара.

## ЧТО МЫ ПРЕДОСТАВЛЯЕМ СВОИМ ПАРТНЕРАМ:



Надежный единый поставщик в лице головного филиала.



Отработанный и востребованный ассортимент белья, пользующийся высоким спросом.



Выгодные закупочные цены и дополнительные скидки.



Ассортимент, рассчитанный на различные финансовые возможности.



Сопровождение открытия бизнеса в режиме "онлайн".



## СКОЛЬКО ЗАРАБАТЫВАЮТ НАШИ ФРАНЧАЙЗИ:

Схема доходов наших филиалов классическая для большинства торговых предприятий и укладывается в формулу:



**ДОХОД = ТОВАРООБОРОТ – ЗАРПЛАТА ПЕРСОНАЛА – ДЕНЬГИ НА ЗАКУПКУ ТОВАРА – АРЕНДНАЯ ПЛАТА – НАЛОГИ.**



## ПРИВЕДЕМ РЕАЛЬНЫЙ ПРИМЕР:

СРЕДНИЙ ЕЖЕМЕСЯЧНЫЙ ОБЪЕМ ПРОДАЖ ОДНОГО ИЗ НАШИХ МАГАЗИНОВ .....	160 000 Р.
АРЕНДА .....	25 000 Р.
ЗАРПЛАТА ПРОДАВЦАМ.....	21 600 Р.
фиксированный оклад (400 р. за стену × 30 дней = 12 000 р.) + 6% претия с продаж (9 600 р.)	
ЕЖЕМЕСЯЧНАЯ ЗАКУПКА ТОВАРА НА СУММУ.....	70 000 Р.
МЕЛКИЕ РАСХОДЫ.....	3 000 Р.

**В ИТОГЕ ЗА МИНУСОМ ВСЕХ НАКЛАДНЫХ РАСХОДОВ ВЛАДЕЛЕЦ БИЗНЕСА ПОЛУЧАЕТ ДОХОД ОКОЛО**

**40 000 Р.**



## ТРЕБОВАНИЯ К ПОТЕНЦИАЛЬНЫМ ПАРТНЕРАМ:



Статус индивидуального предпринимателя или наличие зарегистрированного юридического лица.



Помещение от 30 до 50 кв.м. в аренде или собственности.



Опыт продаж желателен, но необязателен.





## СТОИМОСТЬ ФРАНШИЗЫ:



ПАУШАЛЬНЫЙ ВЗНОС – 100 000 Р.





## ОСНОВНЫЕ РАСХОДЫ ПРИ ОТКРЫТИИ МАГАЗИНА “МИЛЫЙ КАПРИЗ”:



Торговое и кассовое оборудования вместе с мебелью — около 100 тыс. руб.



Закуп первой партии товара — 330 тыс. руб. (из них корректирующее бельё — 60 тыс.руб., купальники — 70 тыс.руб., корсетное бельё — 200 тыс. руб.)



Аренда торгового зала (зависит от площади помещения, его месторасположения и цен в конкретном регионе) — в среднем от 15 тыс.руб. в месяц.





# КОНТАКТЫ

