



StatusPro

Презентация

франшизы



О Компании



г. Ставрополь

2014 год

Основание юридической компании
«СтатусПро»

за 7 лет работы

Мы совершили много ошибок и сделали так,
чтобы наши франчайзи их не повторяли.

**У НАС ИМЕЕТСЯ СОБСТВЕННАЯ ТЕХНОЛОГИЯ
ВЕДЕНИЯ БИЗНЕСА.**

Готовые технологии ведения юридического бизнеса,
единые стандарты сервиса и качества.

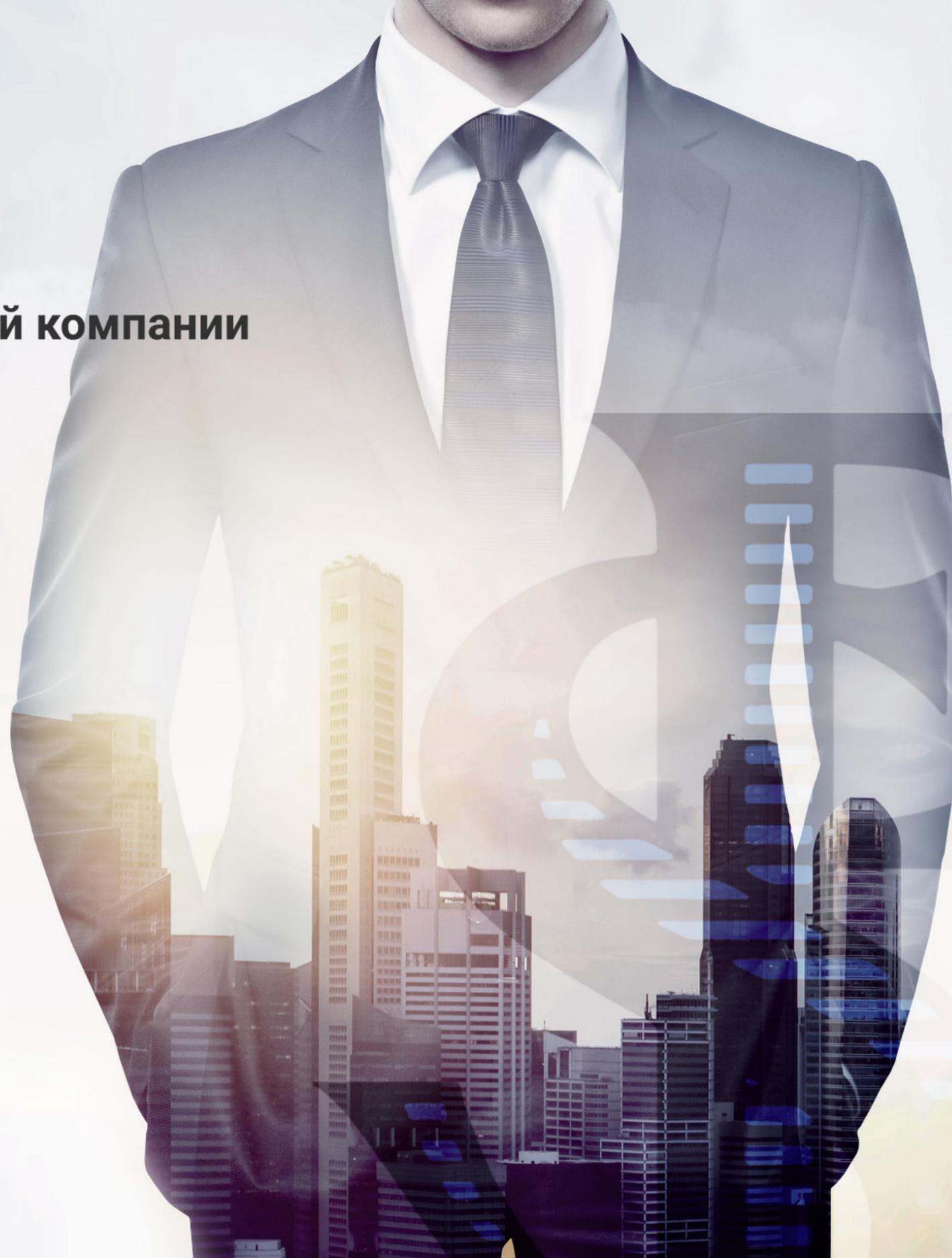
**ВЫ СТАНЕТЕ СОБСТВЕННИКОМ ГОТОВОЙ
ЮРИДИЧЕСКОЙ КОМПАНИИ, ПРОВЕРЕННОЙ ВРЕМЕНЕМ,
А ТАКЖЕ УЧАСТНИКОМ «СТАТУСПРО».**

**ЕСЛИ ВЫ УЖЕ ЯВЛЯЕТЕСЬ СОБСТВЕННИКОМ
ЮРИДИЧЕСКОГО БИЗНЕСА:**

Вы сможете вывести компанию на совершенно
новый уровень;

Работа под единым брендом и единым стандартам;

Вы делаете то же что и раньше, но с использованием
наших авторских разработок, IT решений
и бизнес процессов.



О Компании

7 лет

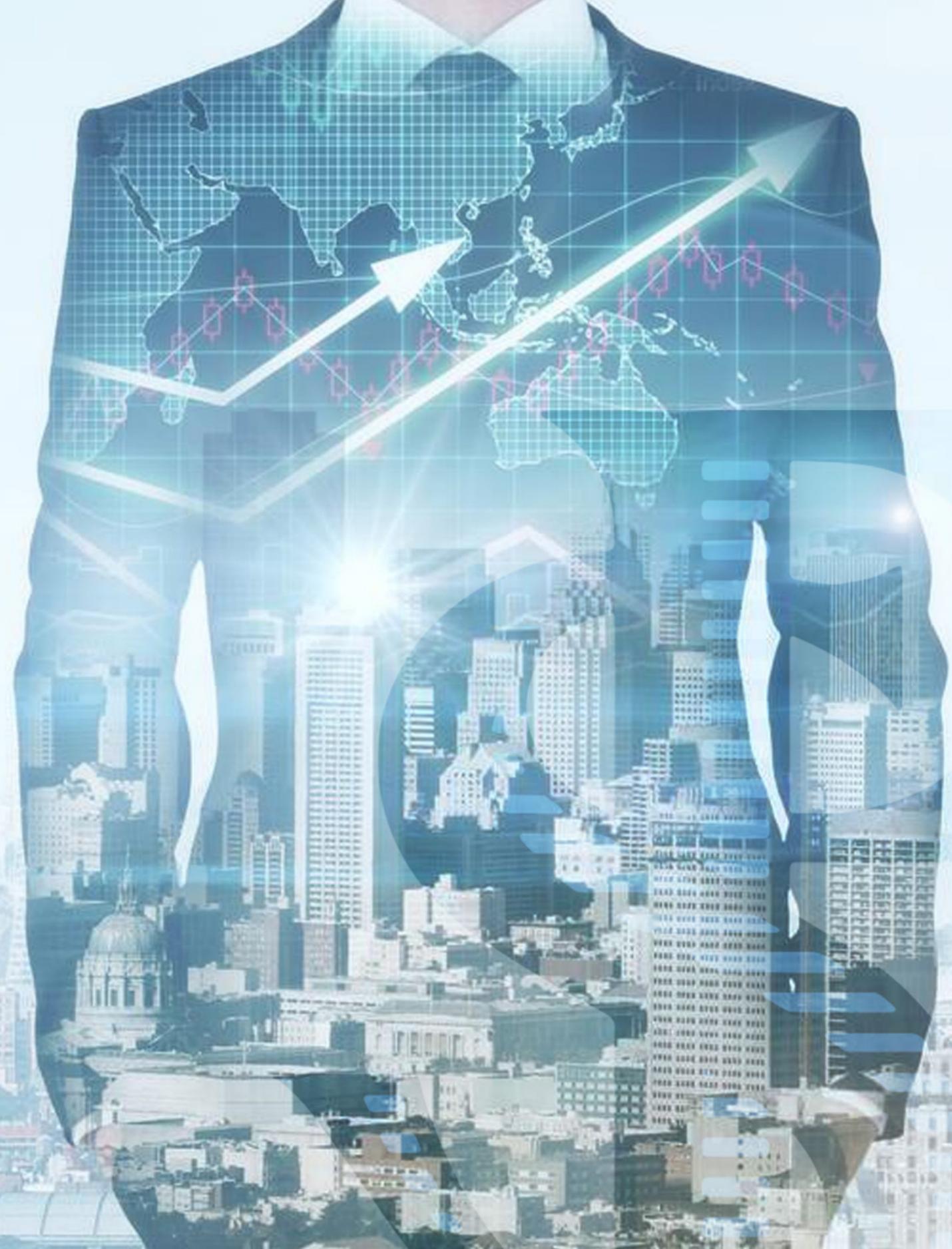
НА РЫНКЕ ЮРИДИЧЕСКИХ УСЛУГ.
ЗА ЭТО ВРЕМЯ ВЫИГРАЛИ ТЫСЯЧИ ДЕЛ.

10 основных направлений

- Снижение кадастровой стоимости
- Судебные споры
- Составление договоров
- Сопровождение крупных сделок
- Земельные споры
- Признание права на объекты недвижимости
- Банкротство
- Семейное право
- Взыскание долгов (работа с ФССП России)
- Налоговые споры

1500+ Физических и юридических лиц

ОБРАТИЛИСЬ К НАМ ЗА ПОМОЩЬЮ.
МНОГИЕ ИЗ НИХ СТАЛИ НАШИМИ ПОСТОЯННЫМИ КЛИЕНТАМИ.



О Компании

НАША ЦЕЛЬ - УПОРЯДОЧИТЬ ВЕДЕНИЕ ЮРИДИЧЕСКОГО БИЗНЕСА И СДЕЛАТЬ ЕГО ДОСТУПНЫМ ДЛЯ КАЖДОГО.

Покупая нашу франшизу,

— ЛЮДИ ПРИОБРЕТАЮТ ПОНИМАНИЕ КАК РАБОТАТЬ С КЛИЕНТОМ, КАКИЕ БОЛИ СУЩЕСТВУЮТ У КЛИЕНТА И КАК ИХ ЗАКРЫВАТЬ, КАКИЕ УСЛУГИ ВОСТРЕБОВАНЫ, А КАКИЕ НЕТ.

— ПРАВИЛЬНОЕ ПОСТРОЕНИЕ ФИНАНСОВОЙ МОДЕЛИ БИЗНЕСА БЕЗ ОШИБОК.

— МЫ ПЕРЕДАДИМ ВАМ ОТЛАЖЕННЫЕ ЗА ГОДЫ РАБОТЫ БИЗНЕС ПРОЦЕССЫ.

— А ТАК ЖЕ АВТОРСКИЕ РЕШЕНИЯ, ПОЗВОЛЯЮЩИЕ АВТОМАТИЗИРОВАТЬ БОЛЬШИНСТВО ПРОЦЕССОВ.



О Компании

2015 И 2016 ГОДУ

«Лучший бренд СКФО
в сфере юридических услуг»

В 2015 ГОДУ

Наша работа отмечена
Уполномоченным при президенте РФ
по защите прав предпринимателей
Б.Ю. Титовым



Наше предложение адресовано

в первую очередь:

КОМПАНИЯМ,

работающим на рынке юридических услуг, которые ставят перед собой задачу стать лидерами в своем регионе;

ИНВЕСТОРАМ,

стремящимся к построению предсказуемого, динамично развивающегося бизнеса из смежных или других отраслей;

ПРЕДПРИНИМАТЕЛЯМ,

желающим стать лидерами рынка юридических услуг;

СТУДЕНТАМ,

которые окончили юридические вузы и готовы начать своё дело под крылом сильной компании.



Наша миссия

ОСНОВНАЯ ЦЕЛЬ НАШЕЙ КОМПАНИИ:

- Сделать рынок юридических услуг доступным для каждого;
- Упорядочить ведение юридического бизнеса;
- Оказание юридической помощи на самом высоком уровне;
- Применений в работе уникальных инструментов доказавших свою эффективность;
- Открытость, честность и добросовестность в работе.



Мы в СМИ

НАШИ СОТРУДНИКИ КОМПАНИИ ЯВЛЯЮТСЯ ЭКСПЕРТАМИ СМИ:



Республика Беларусь
КРАЙ
№ 9 Ноябрь 2016
18+

ПЕРСОНА

АЛЕКСЕЙ КУВАЛДИН

«Как же было приятно...» — так можно сказать о работе Алексея Кувалдина, юриста, который помогает своим клиентам решать самые сложные вопросы.

Со сроками всё непросто

как легко запутаться в нововведениях

Платить налог по закону, не платить по ошибке

Нового налога при изменении кадастровой стоимости

Специальный эксперт Алексей Кувалдин

Каждому гражданину, в большинстве своем, рано или поздно придется столкнуться с необходимостью уплаты налога на имущество. В частности, это касается налога на имущество физических лиц (НИФЛ).

Важно помнить, что при изменении кадастровой стоимости имущества необходимо пересчитать сумму налога. Однако это не означает, что налог должен быть уплачен сразу же. Существует определенный срок для уплаты налога, который зависит от того, когда произошло изменение кадастровой стоимости.

Также важно учитывать, что при расчете налога необходимо учитывать различные льготы и вычеты. Например, для владельцев объектов недвижимости, используемых для жилищного строительства, предусмотрены определенные льготы.

В заключение стоит отметить, что соблюдение сроков уплаты налога является обязательным требованием законодательства. В противном случае могут возникнуть серьезные последствия, вплоть до привлечения к административной ответственности.

е про зало

и в долг

Специальный эксперт Алексей Кувалдин

Залог — это способ обеспечения исполнения обязательств. Он позволяет кредитору получить удовлетворение своих требований в случае неисполнения должником обязательств по договору займа.

Важно помнить, что залог устанавливается в пользу кредитора. Это означает, что в случае неисполнения должником обязательств по договору займа, кредитор имеет право обратить взыскание на заложенное имущество.

Существует несколько видов залога: ипотечный, залог движимого имущества, залог недвижимости и т.д. Каждый вид залога имеет свои особенности и требования к оформлению.

При оформлении залога необходимо учитывать ряд важных моментов. Во-первых, необходимо правильно определить предмет залога. Во-вторых, важно правильно оценить стоимость заложенного имущества. В-третьих, необходимо правильно оформить договор залога и зарегистрировать его в установленном порядке.

В заключение стоит отметить, что залог является эффективным способом обеспечения исполнения обязательств. Однако при оформлении залога необходимо учитывать все нюансы и требования законодательства.

Собственный бизнес: с чего начать? Советы юриста

Литература в сайтах, посвященные вопросам личностного роста, побуждают неискушенных призывами прекратить бегать «рыбком», бросить работу «на дядю» и открыть собственный бизнес. Звучит весьма заманчиво! И действительно, организовав «ручной» советом всевозможных «экспертов», можно, теоретически выбравшись из зоны комфорта, открыть свое дело.

Однако стоит помнить, что открытие собственного бизнеса — это не только возможность заработать деньги, но и ответственность. Прежде чем начать свое дело, необходимо тщательно изучить рынок, оценить свои силы и возможности, а также разработать бизнес-план.

Важно помнить, что при открытии собственного бизнеса необходимо учитывать все юридические аспекты. Например, необходимо правильно выбрать форму организации, зарегистрировать бизнес, получить все необходимые лицензии и разрешения.

В заключение стоит отметить, что открытие собственного бизнеса — это сложный и ответственный процесс. Однако при правильном подходе и соблюдении всех требований законодательства, это может стать успешным делом.

Юридическая фирма «Юристы»

Специальный юрист Алексей Кувалдин

Юристы — это специалисты, которые помогают своим клиентам решать самые сложные юридические вопросы. Они оказывают юридическую помощь в различных сферах жизни, включая гражданское, уголовное, трудовое и административное право.

Важно помнить, что юристы должны обладать высокой квалификацией и опытом. Они должны быть знакомы с законодательством и уметь применять его на практике.

В заключение стоит отметить, что юристы являются незаменимыми помощниками в решении самых сложных юридических вопросов. Они помогают своим клиентам защитить свои права и интересы, а также избежать серьезных последствий.

Спонсирство и партнерство

"СтатусПро" всегда активно поддерживает спортсменов, помогает их развитию в Ставропольском крае, и **ФУТБОЛ - НЕ ИСКЛЮЧЕНИЕ.**

Мы гордимся тем, что под нашим патронажем находится очень успешная и перспективная команда ЮКГ "СТАТУСПРО".



Спонсирство и партнерство

с 2016 года

на базе Юридического института
Северо-Кавказского Федерального
университета учреждена **именная стипендия**
ООО «СтатусПро», лауреатами которой
стали студенты, представившие наиболее
ИНТЕРЕСНЫЕ НАУЧНЫЕ ПРОЕКТЫ
В ОБЛАСТИ ЮРИСПРУДЕНЦИИ.



Инвестиции

Инвестиции в данную
деятельность составляют –

₽ 100 000 РУБЛЕЙ.

Паушальный взнос:

Паушальный взнос
составляет –

₽ 300 000 РУБЛЕЙ.

Роялти 15%

от ежемесячной выручки.

Время на запуск бизнеса:

30 дней



Целевая аудитория

Жители населенного пункта:

от 25 лет
до 65 лет



Объем рынка

Расчетный объем рынка в месяц с населением 300 000 человек:
(по минимальным оценкам Росстат)

Кол-во людей нуждающиеся в юридических услугах:

..... **100 000 чел.**

Средний чек в мес.:

..... **25 000 руб.**

Количество клиентов в мес.:

..... **10 чел.**

Емкость рынка в год:

..... **2,500 млрд. руб.**

Выручка (доход) в месяц:

..... **250 000 руб.**

Преимущества франшизы

**НАРАБОТАННЫЕ ГОДАМИ
БИЗНЕС-СХЕМЫ ПРЕЖДЕ
ВСЕГО УВЕЛИЧИВАЮТ
НАДЕЖНОСТЬ БИЗНЕСА.**

Лишь 60%

созданных «с нуля» компаний
преодолевают пятилетний
рубеж существования,

в то время как среди франчайзи

таковых 97%



Готовая модель

Прибыльного бизнеса.

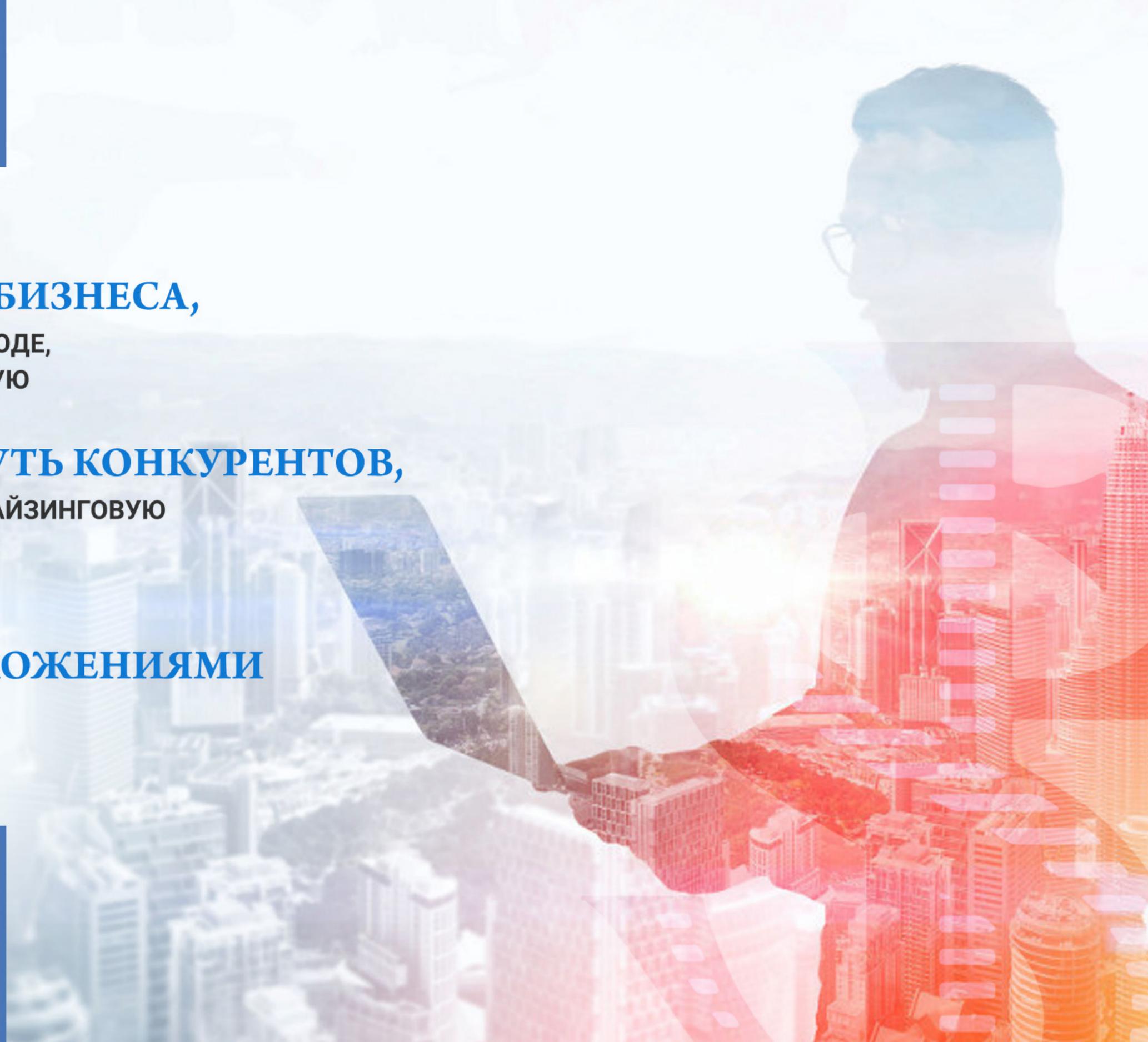
ЭТО ГОТОВАЯ МОДЕЛЬ БИЗНЕСА,

СПОСОБНАЯ СОЗДАТЬ В НОВОМ ГОРОДЕ,
ОБЛАСТИ ИЛИ РЕГИОНЕ ПРИБЫЛЬНУЮ
КОММЕРЧЕСКУЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ,

СПОСОБНУЮ ПОДВИНУТЬ КОНКУРЕНТОВ,

РАСШИРИТЬ ПАРТНЕРСКУЮ ФРАНЧАЙЗИНГОВУЮ
СЕТЬ ПО ОКАЗАНИЮ ЮРИДИЧЕСКИХ
УСЛУГ В БОЛЬШОМ РАДИУСЕ ОТ
ОСНОВНОЙ ЛОКАЦИИ,

**С МИНИМАЛЬНЫМИ ВЛОЖЕНИЯМИ
И РИСКАМИ.**



Что получают

Наши франчайзи



Право работать под сильным брендом;



Передача технологии и документации для организации деятельности;



Расскажем и внедрим системы, которые позволят не уйти в убытки на стадии открытия бизнеса;



Внедрим систему, при которой станет понятна себестоимость каждой услуги;



Внедрим систему продаж, которая поможет получать клиентов и не уходить в убыток;



Готовые решения форм и методов защиты клиентов;



С нами не будут допускаться ошибки по выбору персонала в юридическую компанию;



Консультирование франчайзи по всем вопросам, касающимся организации и деятельности юридической фирмы;



Регулярное сопровождение и помощь в сопровождении клиентов, (вплоть до участия в заседаниях и проведения переговоров);



Франчайзер предоставляет франчайзи эффективную модель бизнеса, доказавшую на рынке свою доходность и успешность;



Проработанные документы по всем видам услуг;



Предоставление всей необходимой информации для работы и ее регулярное обновление.

Дадим все необходимое

Для успешного ведения бизнеса:

- 1** CRM Система для юристов;
- 2** Подбор персонала;
- 3** Финансовая модель бизнеса;
- 4** Скрипты продаж по услугам;
- 5** Система мотивации продаж;
- 6** Портрет клиентов по услугам;
- 7** Источники продаж по услугам;
- 8** Проекты юридических документов;
- 9** Система поощрения и наказания юристов;
- 10** Сайт с высокой конверсией и высоким уровнем доверия.

Предоставляем

своим партнерам:

- **Помощь и консультации;**
- **Бренд-бук;**
- **Помощь в настройке рекламы в Яндекс Директ и Google;**
- **Пошаговый план и инструкции по запуску, в т.ч. маркетинг запуска;**
- **Маркетинговая поддержка - отслеживание рынка, добавление услуг;**
- **Право использовать торговый знак франчайзера, опыт и модель бизнеса компании;**
- **Бизнес-процессы, основанные на большом опыте финансово-хозяйственной деятельности;**
- **Общий сайт компании, с личной страницей франчайзи (для взаимодействия с головной компанией);**
- **Бизнес-план с минимальными вложениями и расчетом окупаемости в течении нескольких месяцев основанный на реальной ФХД франчайзера за 7 лет деятельности;**
- **Программа поиска и обучения персонала, включающая теоретический и практический курс, плюс аттестация персонала. Постоянное обучение и повышение квалификации работников;**

Предоставляем

своим партнерам:

- Создание статей;
- Работа с отзывами;
- Централизованная реклама;
- Возможность заказа услуг с центрального сайта;
- Постоянная поддержка в возникающих вопросах;
- Работа колл-центра (федеральный номер 8800... - бесплатно);
- Список необходимых материалов для успешной деятельности;
- Возможность получить эксклюзивное право представлять нашу компанию в своем городе;
- Рекламную, маркетинговую и консультационную поддержку по продвижению товаров и услуг;
- Инструкции работы с клиентами, государственными, судебными органами и консультационная поддержка;
- Перечень наиболее популярных в регионе франчайзи юридических услуг и пользующихся спросом у населения.

Что мы ждем от Вас



**РАЗДЕЛЕНИЕ С НАМИ И СТРОГОЕ
СЛЕДОВАНИЕ МИССИИ И ЦЕЛИ КОМПАНИИ;**



**ОКАЗАНИЕ УСЛУГ НА САМОМ
ВЫСОКОМ УРОВНЕ;**



**СОБЛЮДЕНИЕ ПРОЦЕССОВ
И СТАНДАРТОВ РАБОТЫ;**



**ДОЛГОСРОЧНОЕ ВЗАИМООТНОШЕНИЕ
С КЛИЕНТОМ.**



Как и сколько зарабатывают наши франчайзи?

Доходы франчайзи складываются от оказания юридических услуг.

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ:

- Снижение кадастровой стоимости;
- Судебные споры (Арбитражные суды, суды общей юрисдикции);
- Составление договоров;
- Сопровождение крупных сделок;
- Земельные споры;
- Споры о признании права на объекты недвижимости;
- Сопровождение банкротства предприятий и физических лиц, как на стороне должника, так и на стороне кредитора и многое другое.

Доход франчайзи зависит от оказанных услуг, который в среднем составляет:

250 000 - 350 000 рублей в месяц.

Средняя прибыль франчайзи составляет в пределах:

150 000 – 200 000 рублей в месяц.

В ЦЕЛОМ - СУММА ПРИБЫЛИ ЗАВИСИТ ОТ МАРКЕТИНГОВЫХ ВЛОЖЕНИЙ (НАПРИМЕР В ЯНДЕКС.ДИРЕКТ), А ТАКЖЕ ОТ РАБОТЫ СОТРУДНИКОВ, ЗНАНИЙ ПЕРЕЧНЯ УСЛУГ, ТЕХНИКИ ОКАЗАНИЯ УСЛУГ.



Требования

ИП или ООО

Наличие зарегистрированного юридического лица или регистрация в качестве индивидуального предпринимателя.

20-40 кв.м.

Наличие или аренда офисного помещения.

+

Желание работать и зарабатывать на юридических услугах.



Кого мы ищем?

Ищем партнеров
в городах России
от **100 000**
человек



Свяжитесь с нами

